

Microsoft Dynamics 365 Business Central

Une solution de gestion d'entreprise tout-en-un qui connecte la gestion financière, les ventes, les services et les opérations, pour rationaliser les processus métier, enrichir la relation client et améliorer la prise de décision.

Gérer les finances

Prendre les bonnes décisions

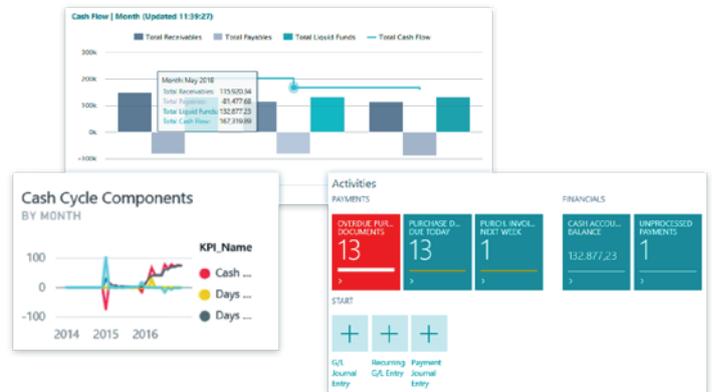
Relier les données concernant la comptabilité, les ventes, les achats, les stocks et la relation client pour obtenir une vision globale de votre entreprise. Visualiser vos performances financières en temps réel grâce aux tableaux de bord Power BI intégrés.

Accélérer la clôture annuelle des comptes et le reporting financier

Rationaliser la comptabilité clients et fournisseurs et automatiser les rapprochements comptables afin d'accélérer la clôture des comptes et l'établissement d'états financiers précis, tout en assurant la conformité.

Améliorer la précision des prévisions

Affiner les prévisions financières en s'appuyant sur différents niveaux de modélisation et d'analyse des données. Personnaliser les rapports grâce à l'intégration transparente de Microsoft Excel.



Automatiser et sécuriser la chaîne d'approvisionnement

Optimiser les niveaux de stock

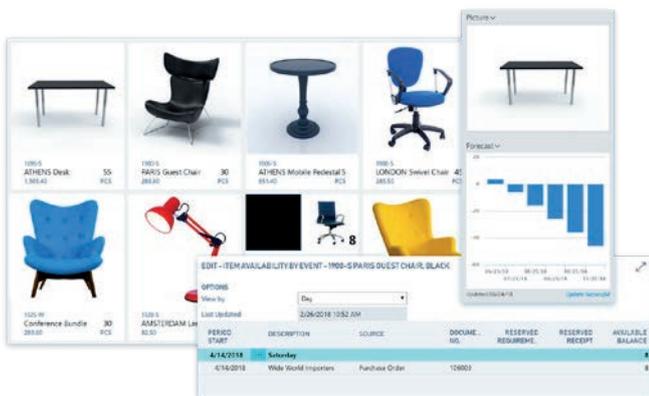
Se servir des fonctions d'intelligence intégrées pour prévoir les marchandises à réapprovisionner et la date du réapprovisionnement. Acheter uniquement les marchandises nécessaires grâce à la mise à jour automatique des niveaux de stock.

Éviter les pertes de vente et limiter les ruptures de stock

Maintenir un volume de stock optimal en calculant automatiquement les niveaux de stock, les délais d'approvisionnement et les points de commande. Proposer des produits de remplacement lorsque les articles demandés sont en rupture de stock.

Optimiser la rentabilité

Être informé du bon moment pour payer les fournisseurs afin de profiter de remises ou d'éviter des pénalités de retard. Éviter les achats inutiles ou frauduleux grâce aux procédures d'approbation.



Optimiser les ventes et améliorer le service client

Valoriser chaque point de contact

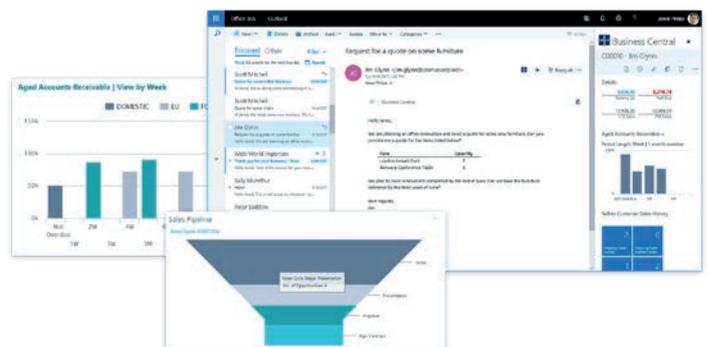
Établir la priorité de chaque prospect en fonction du potentiel de recettes associé. Suivre tous les échanges avec les clients et se faire conseiller sur les meilleures opportunités de renouvellement ou de vente incitative et croisée dans le cycle de vente.

Renforcer la productivité du service commercial

Accélérer le processus, du devis à l'encaissement. Réagir rapidement aux demandes concernant les ventes, gérer les demandes de service et traiter les paiements, le tout depuis Outlook.

Optimiser la rentabilité

Bénéficier d'une vue d'ensemble complète des tâches du service de support, des charges de travail et des qualifications des collaborateurs afin d'affecter efficacement les ressources et d'accélérer la résolution des incidents.



Respecter le calendrier et le budget des projets

Respecter le budget

Créer, gérer et suivre les projets client à l'aide de feuilles de temps et de fonctions avancées de tarification des tâches et de génération de rapports. Élaborer, modifier et contrôler les budgets de façon à garantir la rentabilité des projets.

Planifier avec précision

Gérer les niveaux de ressources en planifiant la capacité et les ventes. Comparer les factures client aux coûts prévus sur les commandes et les devis.

Analyser les performances des projets

Prendre des décisions efficaces grâce à l'analyse en temps réel de l'avancement du projet, de sa rentabilité et de l'utilisation des ressources.

Job No.	Job Cost
J0800029	360,00
Resource	326,00
Item	235,00
G/L Account	923,00
Total	923,00
Actual Cost	345,00
Resource	205,00
Item	233,00
G/L Account	783,00
Total	783,00
Billable Price	1.440,00
Resource	420,00
Item	0,00
G/L Account	1.060,00
Total	1.060,00
Invoiced Price	321,00
Resource	102,00
Item	340,00
G/L Account	783,00
Total	783,00

Optimiser les opérations

Assurer la gestion de la prévision à l'exécution

Utiliser les prévisions de ventes et de ruptures de stock pour générer automatiquement des plans de production et créer des bons de commande.

Gérer efficacement l'entreposage

Obtenir une vue globale du stock pour assurer une exécution efficace des commandes. Suivre chaque transaction et chaque mouvement d'article en configurant les casiers en fonction de la disposition de l'entrepôt et des dimensions des unités de stockage.

Atteindre un niveau de production optimal

Calculer et optimiser la capacité de production et les ressources pour améliorer les calendriers de production et répondre à la demande des clients.

SKU	DESCRIPTION	MR	SG	QTY PER BIN	MEASURES	REFLEK SYSTEM	AVAILABLE QUANTITY	NEEDED BY DATE
1100	Front Wheel	4	12	PCS	12	PCS	12	2/1/2018
1110	Rim	4	84	PCS	84	PCS	84	2/1/2018
1120	Spokes	12	55	PCS	55	PCS	55	2/1/2018
1130	Front Hub	12	120	PCS	120	PCS	120	2/1/2018
1140	Adult Inner Wheel	12	25	PCS	25	PCS	25	2/1/2018
1150	Social Wheel	12	67	PCS	67	PCS	67	2/1/2018
1160	Tire	12	58	PCS	58	PCS	58	2/1/2018
1170	Tube	12	89	PCS	89	PCS	89	2/1/2018
1200	Back Wheel	12	58	PCS	58	PCS	58	2/1/2018
1110	Rim	12	46	PCS	46	PCS	46	2/1/2018
1120	Spokes	12	132	PCS	132	PCS	132	2/1/2018



ESKAPE
20 rue de granges GALAND
37550 SAINT AVERTIN
02 47 51 63 00 - info@eskape.fr

Microsoft Partner
Gold Enterprise Resource Planning

Microsoft Dynamics 365 Business Central

Une solution de gestion d'entreprise tout-en-un qui connecte la gestion financière, les ventes, les services et les opérations, pour rationaliser les processus métier, enrichir la relation client et améliorer la prise de décision.